



Новые вызовы

Новые возможности

Финансовые и операционные
результаты МТС

3 квартал 2018 года

Строгое эмбарго до 15.00 20 ноября 2018 года



Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной отличия реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: текущее состояние экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическую деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.



КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 3 КВАРТАЛА 2018 ГОДА

Ключевые показатели Группы МТС (млрд руб.)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %	Без учета новых стандартов ¹	
				3 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %
Выручка	128,0	114,6	11,7%	128,5	12,1%
в том числе: Россия	119,1	106,3	12,0%	119,5	12,4%
Скорректированная OIBDA ²	59,3	48,8	21,6%	52,3	7,3%
в том числе: Россия	55,5	46,6	19,3%	49,1	5,4%
Операционная прибыль	32,8	27,6	19,1%	31,5	14,1%
Прибыль / (убыток), относящийся к акционерам Компании ³	-37,0	18,0	н.п.	-38,1	н.п.
Капитальные затраты	28,7	22,3	28,9%	28,7	28,9%
Чистый долг ⁴	226,9	185,2	22,5%	232,9	25,8%
Чистый долг / LTM скорректированная OIBDA ²	н.п.	x1,0	н.п.	x1,2	н.п.
Операционный денежный поток (за 9 месяцев)	110,2	102,0	8,1%	98,3	-3,6%
Свободный денежный поток (за 9 месяцев)	40,3	55,7	-27,7%	31,9	-42,8%

Мобильные абоненты (млн)	3 кв. 2018	2 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/ 2 кв. 2018, %	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %
Россия	78,0	78,1	-0,2%	78,5	-0,6%
Украина ⁵	19,9	20,3	-1,8%	20,8	-4,3%
Армения	2,2	2,1	2,1%	2,1	0,6%
Туркменистан	-	-	-	1,7	н.п.
Беларусь ⁶	5,4	5,3	1,5%	5,2	4,2%

Алексей Корня, президент и председатель Правления МТС, комментирует результаты:

«Мы рады представить рынку сильные результаты третьего квартала, по итогам которого мы смогли продолжить позитивную динамику предыдущих периодов и продемонстрировать высокие операционные и финансовые результаты. Дополнительным фактором, который положительно повлиял на финансовые результаты, стала консолидация в отчетном периоде контрольного пакета акций МТС Банка. Выручка Группы увеличилась на 11,7 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 128 миллиардов рублей, скорректированная OIBDA выросла на 21,6 процента и достигла 59,3 миллиарда рублей с учетом влияния новых стандартов МСФО. Исключая влияние МТС Банка и новых стандартов МСФО, выручка Группы увеличилась на 8,7 процента, а скорректированная OIBDA – на 4,9 процента.

МТС продолжает реализовывать стратегию цифровой трансформации бизнеса. Мы верим в развитие финансовых технологий и в потенциал запуска новых конвергентных продуктов на стыке ИТ, телекома и финансовых сервисов. Контроль над МТС Банком позволит ускорить вывод на рынок таких продуктов в рамках концепции развития телеком-банкинга. Также в третьем квартале МТС приобрела один из крупнейших центров обработки данных в России, что значительно укрепит наши позиции на быстрорастущем рынке облачных услуг. Мы приобрели долю в одном из крупнейших российских онлайн-

¹ Здесь и далее в этом отчете под новыми стандартами мы подразумеваем МСФО 9, 15 и 16

² Показатель «скорректированная OIBDA» не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в размере 1,1 миллиарда рублей за 3 кв. 2017 года и 2,6 миллиарда рублей за 4 кв. 2017 года

³ Резерв под обязательство в отношении расследования Комиссии по ценным бумагам и биржам и Министерства Юстиции США

⁴ Без учета обязательств по аренде

⁵ Включая пользователей CDMA.

⁶ МТС владеет 49% акций в ООО «МТС» в Беларуси, которые не консолидируются



сервисов по поиску исполнителей для решения бытовых и бизнес-задач Youdo, запустили образовательную платформу Smart University, также представили рынку digital-платформу «МТС Маркетолог».

В 2018 году мы полностью выплатили дивиденды в размере 26 рублей на обыкновенную акцию в соответствии с нашей дивидендной политикой. Кроме того, в июле МТС запустила новую программу выкупа акций на 30 миллиардов рублей сроком на два года. Половина данной программы реализована.

Несмотря на то, что мы прогнозируем в четвертом квартале усиление влияния некоторых негативных факторов на операционную эффективность Группы, таких как макроэкономическое состояние, конкурентная среда и регуляторные изменения, мы улучшили прогноз финансовых результатов по году и ожидаем рост выручки Группы в диапазоне четыре-шесть процентов. Мы также сохраняем прогноз роста показателя скорректированной OIBDA на два процента, без учета влияния новых стандартов отчетности МСФО».

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД И ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

М&А И ИНВЕСТИЦИИ

В июле МТС приобрела через свою 100-процентную дочернюю компанию Mobile TeleSystems B.V. 28,63 процента акций ПАО «МТС-Банк» за 8,27 миллиарда рублей у ПАО АФК «Система». В результате сделки доля МТС в капитале банка выросла до 55,24 процента с 26,61 процента. Сделка консолидирует бизнес МТС на российском рынке финтех и упрощает операционное управление, позволяя быстрее выводить на рынок новые продукты, а также лучше использовать розничную сеть МТС для расширения охвата банка.

* * *

В сентябре МТС приобрела за 8,9 миллиарда рублей (с учетом долга) у группы частных инвесторов 100% уставного капитала ООО «Авантаж», владеющего одним из крупнейших в России по количеству стойко-мест центром обработки данных (ЦОД) в г. Лыткарино Московской области. Приобретенный ЦОД стал десятым в федеральной сети дата-центров МТС, которые расположены в крупных российских городах.

* * *

В сентябре МТС стала владельцем 13,7 процента акций компании Youdo Web Technologies Limited (Кипр), владеющей одним из крупнейших российских онлайн-сервисов по поиску исполнителей для решения бытовых и бизнес-задач Youdo.com. Стоимость сделки составила 12 миллионов долларов США (824 миллиона рублей). Онлайн-сервис Youdo является лидером на рынке объявлений и заявок на выполнение работ по уборке, ремонту, грузоперевозкам, курьерской доставке и другим услугам в сегментах С2С и В2В.

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

По итогам внеочередного общего собрания акционеров 28 сентября, утверждены выплаты промежуточных дивидендов в размере 2,6 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (5,2 рубля на одну АДР), или в сумме 5,2 миллиарда рублей по итогам финансовых и операционных результатов деятельности компании за первое полугодие 2018 года.

* * *

В сентябре совет директоров МТС утвердил ряд назначений в топ-менеджменте группы: вице-президентом по цифровым бизнес-решениям назначен Валерий Шоржин; вице-президентом по закупкам и административным вопросам назначен Алексей Горячкин; упразднена позиция вице-президента МТС по

финансовым технологиям; руководителем направления финансовых технологий в МТС назначен вице-президент по стратегии и развитию Александр Горбунов.

* * *

В октябре на должность директора по связям с инвесторами МТС назначена Полина Угрюмова.

ОБРАТНЫЙ ВЫКУП

2 июля МТС одобрила программу выкупа обыкновенных акций компании, в том числе в форме американских депозитарных расписок (АДР), на открытом рынке на сумму не более 30 миллиардов рублей сроком на два года, что включает средства, затраченные на приобретение акций компании у «Системы Финанс». Обратный выкуп реализуется через 100-процентную дочернюю компанию ООО «Бастион».

КРЕДИТНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ

За отчетный период МТС привлекла новые кредиты от Банка ВТБ на общую сумму 75 миллиардов рублей.

* * *

В сентябре МТС выкупила облигации на сумму 8,9 миллиарда рублей по пут-опциону.

* * *

В третьем квартале 2018 года МТС реструктурировала кредитные линии в Сбербанке на общую сумму 110 миллиардов рублей, что позволило снизить процентные ставки и продлить срок погашения соответствующих кредитов.

ПАРТНЕРСТВА

В августе МТС первой запустила сервисы на платформе Microsoft Azure Stack из своих дата-центров в России. Клиенты получают доступ к IaaS, PaaS-сервисам и унифицированным средствам разработки приложений. Благодаря запуску Azure Stack в России в рамках облачного провайдера #CloudMTC клиенты могут создавать современные гибридные приложения с одновременным использованием мощностей локальных центров обработки данных (ЦОД) МТС и глобальной инфраструктуры Microsoft Azure.

* * *

МТС и Vodafone Group продлили соглашение о стратегическом партнерстве, заключенное в 2008 году. Помимо предусмотренного ранее сотрудничества в сфере закупок, технологий и маркетинга, компании договорились о содействии Vodafone в цифровой трансформации бизнеса МТС, разработке и выводе на рынок инновационных технологий и продуктов МТС до конца 2020 года.

* * *

В октябре МТС и Сбербанк договорились о партнерстве в области поддержки и развития инновационных технологических проектов в России. В рамках партнерства корпоративный акселератор MTS StartUp Hub, совместно с акселератором Сбербанка и одним из крупнейших американских акселераторов — 500 Startups, отберёт перспективные стартапы и оценит потенциальные шансы команд на проведение пилотных проектов и получение контракта с одним из партнеров программы.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

МТС и ООО УК «Система Капитал» в июле запустили сервис «МТС Инвестиции» для широкого круга розничных инвесторов. Финансовый портфель включает четыре диверсифицированных паевых инвестиционных фонда с возможностью выбора базовой валюты и получения рублевой или долларовой доходности.



* * *

В августе МТС установила в городе Иннополис первый в Татарстане терминал выдачи SIM-карт с функцией распознавания личности. Воспользоваться автоматом может любой гражданин России старше 18 лет.

* * *

В августе МТС вышла на рынок ИТ-аутсорсинга, предоставив корпоративным клиентам услуги системной интеграции, обслуживания сетевой инфраструктуры и ИТ-систем, управления бизнес-приложениями и другими внутренними сервисами клиентов. Компания задействует экспертизу дочернего системного интегратора «Энвижн Груп» и штат из более чем пяти тысяч ИТ-специалистов по всей стране. МТС гарантирует уровень обслуживания по соглашению об уровне сервиса (SLA). Продолжительность контракта может составлять от 1 до 5 лет.

* * *

В сентябре МТС вышла на рынок онлайн-образования и запустила платформу Smart University. Первым направлением Smart University стала подготовка к ЕГЭ по английскому языку.

ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ

В июле МТС запустила тариф для разных типов IoT-устройств, который включает семь готовых решений, каждое из которых учитывает тип «умного» оборудования и отраслевые особенности бизнеса.

* * *

В сентябре МТС построила первую в России федеральную сеть для сервисов и устройств интернета вещей в стандарте LTE на основе технологии NB-IoT (Narrow Band IoT).

* * *

В октябре МТС выпустила sim-карты NB-IoT для интернета вещей в 16 городах России. Новые SIM-карты открывают доступ к сети NB-IoT, которая позволяет бизнесу существенно сократить расходы при внедрении интернета вещей в производство благодаря преимуществам новой технологии над существующими стандартами: NB-IoT обеспечивает большую емкость сети, высокую радиочувствительность, долгий срок службы подключенных устройств и низкую стоимость оборудования. Устройства с sim-картами NB-IoT могут работать без перебоев до 10 лет без дополнительной подзарядки батареи.

ТАРИФЫ

В августе МТС запустила тарифный план «Тарифище» с полностью безлимитным интернетом на территории России.

ТУРКМЕНИСТАН

В июле МТС обратилась с иском в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) при Всемирном банке против суверенного государства Туркменистан для защиты своих законных прав и инвестиций в стране. Общие убытки МТС оценивает как минимум в 750 миллионов долларов США.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ МТС

Основные показатели Группы (млрд руб.)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %	Без учета новых стандартов	
				3 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %
Выручка	128,0	114,6	11,7%	128,5	12,1%
Скорректированная OIBDA	59,3	48,8	21,6%	52,3	7,3%
маржа	46,3%	42,6%	3,7п.п.	40,7%	-1,9п.п.
Прибыль / (убыток), относящийся к акционерам Компании	-37,0	18,0	н.п.	-38,1	н.п.
маржа	н.п.	15,7%	н.п.	н.п.	н.п.

Группа МТС продемонстрировала значительный рост в третьем квартале. Выручка Группы выросла на 11,7 процента в годовом выражении и достигла 128 миллиардов рублей, скорректированный показатель OIBDA составил 59,3 миллиарда рублей, показав рост на 21,6 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Результаты Группы подкреплены устойчивыми показателями бизнеса в России вследствие оздоровления рынка и продолжающегося роста проникновения цифровых услуг во всех регионах присутствия.

В отчетном периоде существенно увеличились продажи устройств в розничной сети МТС, что связано с растущим спросом на дорогие смартфоны.

Применение новых стандартов МСФО оказало незначительное отрицательное влияние на выручку, в то же время Группа отразила положительный эффект в семь миллиардов рублей на скорректированную OIBDA Группы в результате применения новых стандартов.

Без учета влияния новых стандартов, скорректированный показатель OIBDA показал рост на 7,3 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года благодаря сильным результатам в России и Украине. В то же время, на показатель негативно повлияли увеличение примерно на 40% ежегодной платы за использование в РФ радиочастотного спектра, а также отмена внутрисетевого роуминга в сентябре.

Рентабельность Группы за отчетный период выросла на 3,7 п.п., до 46,3 процента, динамика обусловлена применением новых стандартов отчетности МСФО. Без учета влияния новых стандартов, маржа скорректированной OIBDA в отчетном периоде продемонстрировала отрицательную динамику из-за высокой доли продаж смартфонов с низкой маржинальностью и вышеперечисленных факторов.

В июле Группа МТС приобрела 28,63 процента акций ПАО «МТС-Банк» и начала консолидировать результаты банка. Исключая влияние МТС Банка, выручка Группы МТС без учета эффекта новых стандартов МСФО выросла на 8,7 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а скорректированная OIBDA Группы - на 4,9 процента.

В отчетности за третий квартал 2018 года МТС отразила резерв в размере 55,8 миллиарда рублей в качестве потенциального обязательства в связи с продолжающимся расследованием Комиссии по ценным бумагам и биржам Соединенных Штатов Америки и Министерства юстиции Соединенных Штатов Америки, в отношении ранее осуществлявшейся деятельности МТС в Узбекистане. Группа продолжает сотрудничество по вопросам, связанным с расследованием. В настоящий момент не может быть никакой уверенности в отношении формы, сроков и условий возможного разрешения расследования.

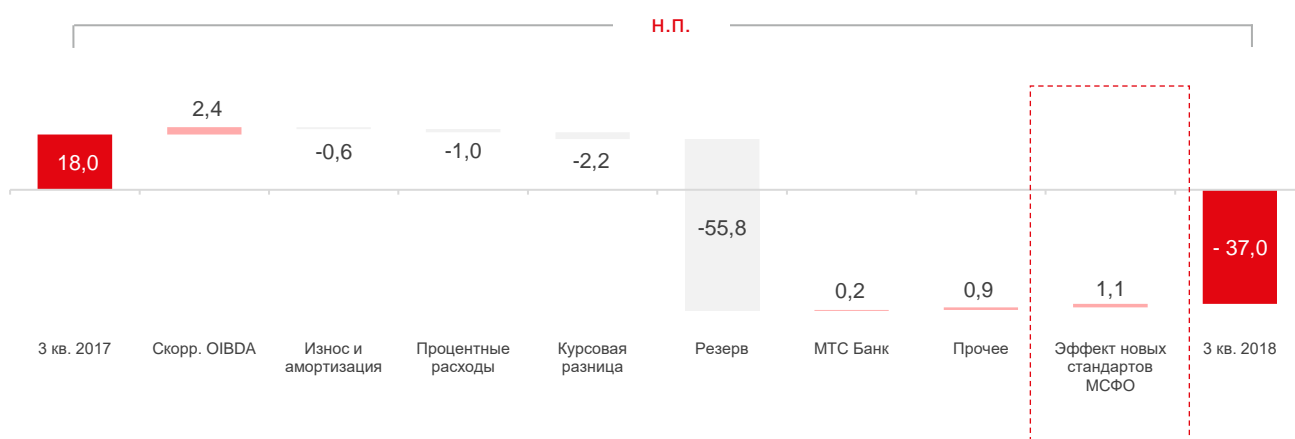
В результате отражения вышеуказанного резерва Группа завершила третий квартал 2018 года с чистым убытком в размере 37 миллиардов рублей. Без учета этого единовременного фактора, чистая прибыль Группы составила 18,7 миллиардов рублей.



Скорректированная OIBDA Группы: факторный анализ (млрд руб.)⁷



Чистая прибыль Группы: факторный анализ (млрд руб.)⁷



ЛИКВИДНОСТЬ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Задолженность и ликвидность (млрд руб.) ⁸	На 30 сентября 2018	На 30 июня 2018
Краткосрочная часть долга	13,9	60,2
Долгосрочная задолженность	362,5	250,3
Общий долг	376,5	310,5
Минус:		
Денежные средства и их эквиваленты	101,1	57,3
Краткосрочные инвестиции	46,4	53,0
Долгосрочные депозиты	0,1	0,1
Свопы	1,2	5,0
Справедливая стоимость хеджирующих инструментов	0,7	0,7
Чистый долг	226,9	194,5

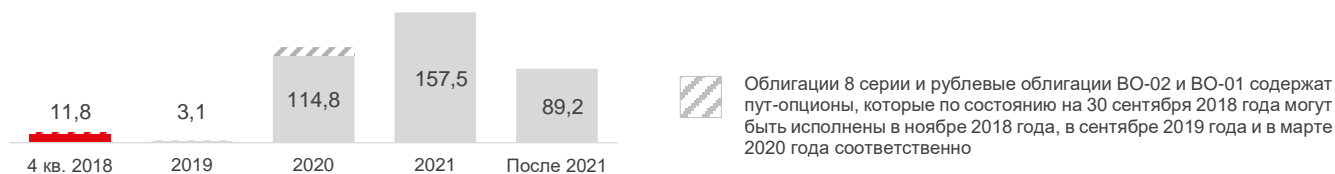
На конец 30 сентября 2018 года общий долг Группы составил 376,5 миллиарда рублей (без учета расходов на привлечение заемных средств).

За отчетный период МТС привлекла новые кредиты от Банка ВТБ на общую сумму 75 миллиардов рублей. В сентябре МТС выкупила облигации на 8,9 миллиарда рублей по пут-опциону. МТС также продолжила

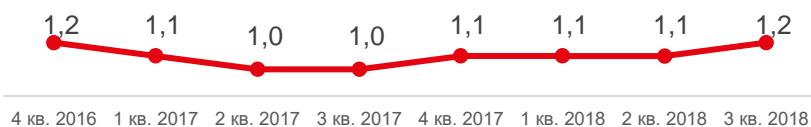
⁷ Сумма может отличаться вследствие округления отдельных цифр.
⁸ Без учета лизинговых обязательств.

дальнейшую оптимизацию своего долгового портфеля. В третьем квартале 2018 года Группа провела реструктуризацию кредитных линий в Сбербанке на общую сумму 110 миллиардов рублей, что позволило снизить процентные ставки и продлить срок погашения соответствующих кредитов.

График выплат долга (млрд руб.)



Чистый долг к LTM скорректированного показателя OIBDA⁹ остается на комфортном уровне — 1,2x



Долговые обязательства в нерублевом выражении составляют порядка девяти процентов в общем долговом портфеле и состоят, главным образом, из двух выпусков еврооблигаций сроком до 2020 и 2023 годов. МТС активно использует хеджирующие инструменты для сокращения влияния колебаний курсов валют на непогашенную задолженность.

Структура долга по валютам¹⁰



Средневзвешенные процентные ставки (по состоянию на 30 сентября 2018)

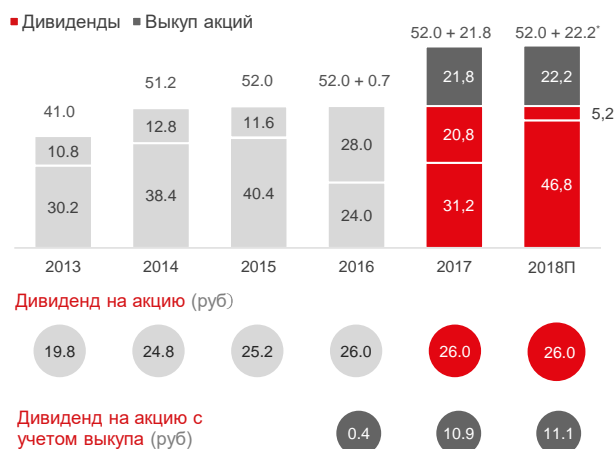


По состоянию на 30 сентября 2018 года средневзвешенная процентная ставка обслуживания долга снизилась до 7,9 процента с конца второго квартала в результате оптимизации долгового портфеля МТС.

⁹ Без учета эффекта от перехода на новые стандарты МСФО.

¹⁰ Учитывая хеджирование валютных рисков в размере 412,8 миллионов долларов США по состоянию на 30 сентября 2018 года.

Возврат стоимости акционерам



*Включая программу выкупа акций, которая завершилась в марте 2018 года

Внеочередное общее годовое собрание акционеров Группы МТС 28 сентября утвердило выплату промежуточных дивидендов в размере 2,6 рубля на одну обыкновенную именную акцию (5,2 рубля на одну АДР), или в сумме 5,2 миллиарда рублей по результатам деятельности компании за первое полугодие 2018 года.

В общей сложности за 2018 календарный год МТС выплатила 26,0 рубля на обыкновенную именную акцию (52 рубля на одну АДР), что соответствует выплатам последних лет.

2 июля 2018 года МТС запустила новую программу выкупа своих обыкновенных акций и АДР на сумму до 30 миллиардов рублей на два года, что включает средства, затраченные на приобретение акций компании у «Системы Финанс». Компания может осуществлять приобретение в рамках Плана приобретения в соответствии с Правилom 10b5-1 Закона о ценных бумагах и биржах 1934 г. в текущей редакции. Обратный выкуп реализуется через 100-процентную дочернюю компанию ООО «Бастион».

Выкуп акций	Количество акций, включая АДР	% акционерного капитала	Средняя стоимость акции (руб.) ¹¹	Всего израсходовано (руб.) ¹¹
Общее количество акций, приобретенных с начала программы обратного выкупа акций	55 854 178	2,79%	266,82	14 902 904 866
В том числе, акции, приобретенные в 3 кв. 2018 в рамках программы обратного выкупа акций	26 124 694	1,31%	264,85	6 919 227 119

В третьем квартале 2018 года ООО «Бастион» приобрел 26 124 694 обыкновенных акций МТС (включая АДР), что составляет 1,31 процента от уставного капитала МТС.

В общей сложности с момента запуска программы обратного выпуска акций, «Бастион» приобрел 55 854 178 акций обыкновенных акций (включая АДР), что составляет 2,79 процента от уставного капитала, выпущенного МТС. Сделка включает обыкновенные акции, приобретенные у «Системы Финанс».

¹¹ Указанная средняя цена и общая сумма расходов могут отличаться от номинальной из-за комиссий и других связанных расходов.

Капитальные затраты (млрд руб.)	За квартал, закончившийся 30 сентября 2018	За квартал, закончившийся 30 сентября 2017
Россия	18,4	19,7
в % от выручки	15,5%	18,6%
Украина	2,5	2,4
в % от выручки	30,8%	34,8%
Армения	0,3	0,2
в % от выручки	13,5%	8,6%
Туркменистан	-	0,03
в % от выручки	-	2,8%
Группа	21,2	22,3
в % от выручки	16,6%	19,5%

В третьем квартале 2018 года капитальные затраты Группы МТС составили 21,2 миллиарда рублей, при соотношении капитальных затрат к выручке на уровне 16,6 процента.

В общей сумме по итогам девяти месяцев 2018 года Группа направила на капитальные затраты 55,4 миллиарда рублей без учета выплат по лицензиям в Украине.

Компания продолжает развитие сетей в России, за отчетный период МТС построила более четырех тысяч базовых станций, из которых более половины базовые станции в стандарте LTE.

Свободный денежный поток (млрд руб.)	За 9 мес., закончившихся 30 сентября 2018	За 9 мес., закончившихся 30 сентября 2017
Чистое поступление денежных средств от основной деятельности	110,2	102,0
Минус:		
Приобретение основных средств	(44,7)	(36,2)
Приобретение нематериальных активов ¹²	(10,8)	(12,5)
Расходы на заключение и выполнение контрактов	(3,5)	-
Покупка ООО «Авантаж»	(7,6)	-
Поступления от продажи основных средств	3,9	3,4
Инвестиции в ассоциированные компании	(3,9)	(0,7)
Приобретение компаний	(3,5)	(0,2)
Свободный денежный поток	40,3	55,7

За девять месяцев 2018 года свободный денежный поток составил 40,3 миллиарда рублей против 55,7 миллиарда рублей за девять месяцев 2017 года. Снижение показателя примерно на 28 процентов обусловлено приобретениями билетных сервисов Ticketland и Ponominalu, инвестиций в Ozon Holdings и Youdo Web Technologies Limited в сочетании с высокими капитальными затратами на строительство сетей. В то же время, принятие новых стандартов МСФО оказало положительное влияние на показатель свободного денежного потока.

¹² Без учета затрат в размере 5,5 миллиарда рублей, связанных с приобретением лицензий 4G в Украине за 9 месяцев 2018 года.



РОССИЯ

Россия: ключевые показатели (млрд руб.)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				3 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/ 3 кв. 2017, %
Выручка ¹³	119,1	106,3	12,0%	119,5	12,4%
Мобильные услуги	80,7	79,2	1,9%	81,1	2,4%
Фиксированные услуги	14,9	15,1	-1,5%	14,9	-1,5%
Банк	5,6	-	н.п.	5,6	н.п.
Системная интеграция	1,8	0,9	98,7%	1,8	98,7%
Прочие услуги	0,2	-	н.п.	0,2	н.п.
Продажа товаров	20,3	13,4	51,2%	20,3	51,2%
OIBDA	55,5	46,6	19,3%	49,1	5,4%
маржа	46,6%	43,8%	2,8п.п.	41,1%	-2,7п.п.
Чистая прибыль	18,8	18,5	1,8%	17,5	-5,4%
маржа	15,8%	17,4%	-1,6п.п.	14,6%	-2,8п.п.

Выручка МТС в России в третьем квартале увеличилась на 12 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и достигла 119,1 миллиарда рублей, что в значительной степени обусловлено ростом выручки от мобильного бизнеса и впечатляющей динамикой продаж устройств в розничной сети МТС.

С третьего квартала 2018 года МТС начала консолидировать результаты МТС Банка, что оказало положительный эффект на выручку.

Показатель OIBDA в России за отчетный период вырос на 19,3 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года за счет эффекта от внедрения новых стандартов МСФО и роста общей выручки и составил 55,5 миллиарда рублей. Сдерживающими факторами, которые отражаются на динамике, стали увеличение ежегодной платы за использование в РФ радиочастотного спектра и отмена внутрисетевого роуминга. В третьем квартале маржа OIBDA в России с учетом влияния новых стандартов составила 46,6 процента, что на 2,8 п.п. выше, чем годом ранее. Без учета влияния новых стандартов МСФО, маржа OIBDA в России составила 41,1 процента.

Результаты мобильного бизнеса демонстрируют высокие показатели, вследствие трендов по оздоровлению рынка и роста пользования data-услуг. Замедление динамики роста мобильной выручки до 1,9 процента связано с эффектом высокой базы в третьем квартале 2017 года и отменой внутрисетевого роуминга.

В третьем квартале 2018 года бизнес в России продемонстрировал положительную динамику выручки во всех сегментах кроме фиксированного бизнеса.

Фиксированный бизнес МТС показал умеренное снижение выручки на 1,5 процента по сравнению с предыдущим годом, что отражает тенденции на рынке фиксированной телефонии.

На конец сентября 2018 года количество абонентов МТС в России составило 78 миллионов.

¹³ За исключением внутригрупповых расчетов

Выручка от фиксированного бизнеса (млрд руб.)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %
Итого	14,9	15,1	-1,5%
B2C	7,5	7,5	0,6%
B2B+B2G+B2O	7,4	7,7	-3,5%

Количество пользователей услуг в сетях GPON достигло 1,92 миллиона, в результате активных кампаний по привлечению пользователей в лидирующую на рынке сеть FTTH GPON от МГТС.

Выручка от услуг системной интеграции МТС в третьем квартале 2018 года выросла вдвое, до 1,8 миллиарда рублей на фоне увеличения числа проектов и роста услуг технической поддержки.

Выручка сегмента прочих услуг (билетные сервисы и eSports) в третьем квартале соответствует уровню предыдущего квартала.

За отчетный период выручка от продаж товаров продемонстрировала взрывной рост на 51,2 процента главным образом за счет увеличения продаж телефонов и аксессуаров. Продажи программных продуктов выросли втрое в результате нескольких крупных контрактов по поставке лицензий Microsoft.

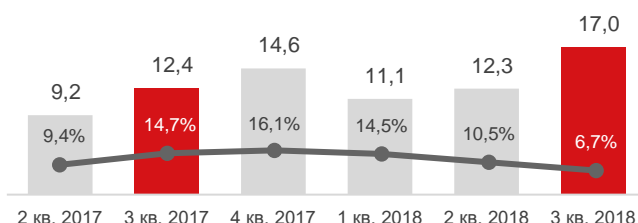
Рост продаж мобильных телефонов стимулируют выгодные предложения в розничной сети МТС, такие как различные скидки, бонусы и программы кэшбэка, что побуждает пользователей чаще обновлять свои смартфоны. Самым эффективным способом привлечения клиентов стала программа кэшбэка – в третьем квартале 2018 года половина всех смартфонов в розничной сети МТС была приобретена в рамках этой программы.

За отчетный период продажи смартфонов в розничной сети МТС росли быстрее рынка: продажи выросли на 13,9 процентов в штучном выражении и на 52,4 процента в денежном по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В то же время, по оценкам МТС, всего в третьем квартале в России было продано 8,3 миллиона смартфонов на 124 миллиарда рублей. В количественном выражении рынок вырос на 1,6 процента, в денежном — на 21 процент по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

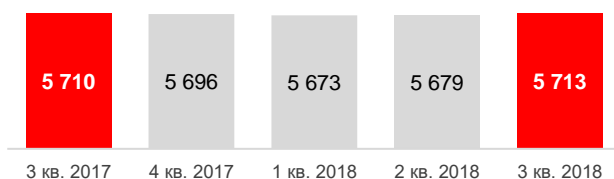
Средняя цена смартфонов в рознице МТС увеличилась на 33,7 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 15 816 рублей, что связано ростом спроса на высококачественные модели. Средняя цена мобильных устройств в России составила 14 976 рублей, что больше на 19,6 процента в сравнении с предыдущим годом. Самые популярные продаваемые бренды, – Samsung, Apple и Huawei – продолжают доминировать на российском рынке смартфонов.

Снижение рентабельности стало результатом более агрессивной маркетинговой кампании, направленной на увеличение притока клиентов в магазины МТС и кросс-продаж.

Продажи телефонов и аксессуаров (млрд руб.) и валовая маржа (%)



Розничная сеть МТС (количество офисов продаж на конец отчетного периода, включая франчайзинговые)



В третьем квартале 2018 года количество розничных салонов МТС остается практически неизменным.

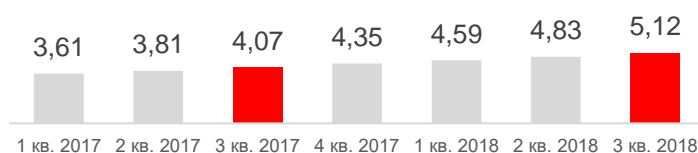
МТС продолжила значительный рост в сегменте e-commerce. В третьем квартале 2018 года объем онлайн-продаж превысил 2 миллиарда рублей, что на 53,8 процента больше, чем годом ранее. За отчетный период МТС расширила функциональность интернет-магазина shop.mts.ru, запустили две новые услуги – оформление интернет-заказов для B2B-клиентов и trade-in калькулятор.

В 2018 году МТС увеличила долю в Ozon Holdings Limited (бренд OZON), в крупнейшем в России универсальном ритейлере, ожидая дальнейшего расширения и повышения операционной эффективности. За 9 месяцев 2018 года Ozon.ru показал значимый рост выручки на 75% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Инвестиции МТС в OZON поддерживают позиции компании на рынке интернет-торговли.

Проникновение смартфонов в сеть МТС продолжает расти и достигло 68,9 процента. Проникновение мобильного интернета достигло 57 процентов по данным на конец квартала.

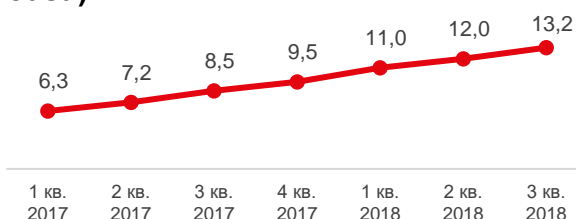
МТС продолжает развитие финансовых услуг. Одним из ключевых событий стал запуск двойной оферты, в рамках которой новые клиенты могут подписать контракт с оператором и банком одновременно. К концу отчетного периода количество клиентов «МТС Деньги» достигло 5,1 миллиона пользователей из-за дальнейшего расширения портфеля конвергентных продуктов, а общий кредитный портфель превысил 20,5 миллиарда рублей.

Выпуск карт МТС Деньги (млн карт)



Количество месячных пользователей мобильного приложения для самообслуживания «Мой МТС» достигло 13,2 миллиона абонентов на конец отчетного квартала.

Количество активных пользователей приложения «Мой МТС» (млн, 1-месячная база)





УКРАИНА

Украина: ключевые показатели (украинская гривна, млрд)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				3 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %
Выручка	3,3	3,0	12,6%	3,4	13,8%
OIBDA	1,8	1,2	49,4%	1,6	26,9%
маржа	54,9%	41,4%	13,5п.п.	46,1%	4,7п.п.
Чистая прибыль	0,4	0,5	-24,4%	0,4	-22,1%
маржа	11,8%	17,5%	-5,7п.п.	12,0%	-5,5п.п.

В Украине выручка в третьем квартале 2018 года выросла на 12,6 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года благодаря росту потребления услуг передачи данных и их миграции на пакетные предложения.

Новые стандарты МСФО положительно повлияли на показатель OIBDA, который в третьем квартале 2018 года увеличился на 49,4 процента до 1,8 миллиарда гривен. Без учета новых стандартов показатель вырос на 26,9 процента. Маржа OIBDA украинского бизнеса составила 54,9 процента.

Развертывание сети в Украине идет с опережением плана: к концу третьего квартала 2018 года покрытие 3G достигло 83 процента, а охват 4G – 39 процентов населения.

Абонентская база дочерней компании Группы МТС в Украине на конец отчетного периода составила 19,9 миллиона абонентов, показав снижение на 1,8 процента в годовом исчислении.

ДРУГИЕ РЫНКИ: АРМЕНИЯ И БЕЛАРУСЬ

Армения: ключевые показатели (армянский драм, млрд)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				3 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %
Выручка	15,0	15,4	-2,3%	15,0	-2,3%
OIBDA	7,4	7,2	2,5%	6,9	-5,4%
маржа	49,5%	47,2%	2,3п.п.	45,7%	-1,5п.п.
Чистая прибыль	3,3	6,7	-50,9%	3,3	-50,3%
маржа	21,8%	43,5%	-21,7п.п.	22,1%	-21,4п.п.

На результаты в Армении продолжает оказывать влияние макроэкономическая и конкурентная ситуация в стране. В третьем квартале 2018 года выручка снизилась на 2,3 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на фоне замедления роста выручки от передачи данных и продолжающегося снижения выручки от голосовых услуг.

Показатель OIBDA увеличился на 2,5 процента в годовом исчислении до 7,4 миллиарда драм в результате перехода на новые стандарты МСФО. Без учета влияния новых стандартов, OIBDA продемонстрировала отрицательную динамику. Маржа составила 49,5 процента.

Беларусь: ключевые показатели (белорусский рубль, млн)	3 кв. 2018	3 кв. 2017	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				3 кв. 2018	Изменение 3 кв. 2018/3 кв. 2017, %
Выручка	235,9	198,4	18,9%	240,8	21,4%
OIBDA	137,3	98,0	40,1%	117,0	19,5%
маржа	58,2%	49,4%	8,8п.п.	48,6%	-0,8п.п.

Чистая прибыль	61,9	59,9	3,3%	65,8	10,0%
маржа	26,2%	30,2%	-4,0п.п.	27,3%	-2,9п.п.

МТС Беларусь продолжает улучшать свои лидерские позиции по выручке. В третьем квартале 2018 года выручка компании выросла на 18,9 процента в годовом исчислении, до 235,9 миллиона белорусских рублей, что обусловлено продолжающимся ростом пользования услуг передачи данных и VAS-услуг. В мае 2018 года компания запустила промо-акцию «Новый гаджет» по продаже смартфонов и планшетов в рассрочку без первоначального взноса, что привело к увеличению продаж телефонов.

Показатель OIBDA за отчетный период вырос на 40,1 процента с учетом новых стандартов МСФО и на 19,5 процента, исключая влияние новых стандартов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Рост показателя объясняется увеличением выручки. Рентабельность бизнеса в Беларуси составила 58,2 процента.

Абонентская база выросла на 4,2 процента до 5,4 миллиона пользователей на фоне дальнейшего развития в Беларуси сетей 4G и популярности нового тарифного плана «Безлимитище».

ПРОГНОЗ НА 2018 ГОД

Прогноз приводится без учета влияния консолидации МТС Банка

На прогнозы МТС на 2018 год окажет влияние внедрение новых стандартов МСФО:

- В январе 2014 года были выпущены новые стандарты МСФО 9 и МСФО 15, регулирующие учет финансовых инструментов и принципы признания выручки по контрактам с клиентами соответственно. Данные стандарты вступили в силу с января 2018 года.
- В январе 2016 года был выпущен новый стандарт МСФО 16, регулирующий учет лизинговых операций. Данный стандарт вступает в силу с января 2019 года, но разрешает раннее применение. МТС выбрал опцию раннего применения и перешел на МСФО 16 с января 2018 года.
- Для полной сопоставимости результатов с прошлыми периодами МТС также предоставит скорректированные результаты за 2018 год без учета применения новых стандартов МСФО.

Выручка Группы:

МТС ожидает рост выручки Группы в 2018 году в диапазоне 4-6 процентов на основании следующих факторов:

- Увеличения объемов трафика передачи данных при снижении уровня пользования голосовыми услугами из-за замещения голосовых услуг услугами передачи данных;
- Конкурентной динамики в ритейле и снижения уровня продаж SIM-карт в России;
- Отмены внутрисетевого роуминга в России;
- Увеличения продаж телефонов в России;
- Продолжающегося роста выручки в Украине, номинированной в украинских гривнах;
- Динамики выручки в зарубежных дочерних компаниях и волатильности курсов валют по отношению к российскому рублю.

OIBDA Группы:

МТС ожидает, что внедрение новых стандартов МСФО увеличит OIBDA по меньшей мере на 25 миллиардов рублей в 2018 году. Без учета влияния новых стандартов МСФО, МТС ожидает роста OIBDA примерно на 2 процента за счет следующих факторов:

- Роста уровня конкуренции и продолжающейся неопределенности на фоне оптимизации розничных каналов дистрибуции;
- Увеличения затрат на персонал;
- Увеличения стоимости радиочастотного спектра в России;
- Потребительского поведения и роста потребления высокодоходных продуктов, таких как роуминг;
- Развития бизнеса в зарубежных дочерних компаниях;

- Макроэкономических изменений и волатильности курсов валют на рынках присутствия.

Капитальные затраты Группы:

В 2018-2019 годах МТС планирует капитальные затраты на уровне 160 миллиардов рублей вследствие:

- Частичных инвестиций для соблюдения требований пакета антитеррористических поправок;
- Продолжения работ по развитию сетей LTE;
- Реализации проектов по совместному использованию инфраструктуры и частотного спектра с другими операторами в России;
- Внедрения услуг LTE в Украине;
- Внедрения эволюционных решений 5G на российском рынке;
- Продолжающихся инвестиций в развитие цифровых продуктов и услуг.

НОВЫЕ СТАНДАРТЫ МСФО

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты».

Данный стандарт определяет классификацию и оценку стоимости финансовых активов и финансовых обязательств, а также предусматривает ряд дополнительных раскрытий в финансовой отчетности. Основные изменения в рамках стандарта относятся к оценке хеджирующих операций, признанию будущих потенциальных убытков по финансовым активам, а также учету прибыли или убытка в результате изменения условий финансовых обязательств, приводящих к изменению денежных потоков по данным обязательствам.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».

Данный стандарт вводит единую пятиступенчатую модель определения и признания выручки по договорам с покупателями. Он заменяет существующие стандарты МСФО (IAS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство». Основной принцип МСФО (IFRS) 15 определяет, что компания должна признавать выручку при переходе товаров и услуг к покупателю в сумме, эквивалентной вознаграждению, которую компания ожидает получить в обмен на свои товары и услуги. По стандарту, компания отражает выручку, если ее обязательство по договору выполнено, т.е. когда контроль над товарами и услугами перешел к покупателям. Также стандарт включает дополнительные инструкции к учету специфических случаев и расширенные требования к раскрытию. Основным эффектом на финансовую консолидированную отчетность Группы от применения МСФО 15 относится к капитализации определенных расходов на заключение или выполнение договоров с покупателями. Такие расходы амортизируются в соответствии со сроком получения дохода.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда».

Данный стандарт регламентирует признание активов и обязательств по всем договорам аренды в целях отражения соответствующих прав и обязательств в отчете о финансовом положении арендатора. Стандарт также предусматривает новые положения по определению и презентации аренды, раскрытию в финансовой отчетности, а также по сделкам продажи с обратной арендой.

* * *

За дополнительной информацией обращайтесь:

Алексей Меркутов, пресс-служба ПАО «МТС»

Тел.: (495) 766-00-25

e-mail: pr@mts.ru

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение А

Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО. Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им. Вследствие округления и перевода функциональных валют в российские рубли эти показатели, а также другие финансовые показатели, не относящиеся к МСФО, могут различаться.

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения и мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий. Скорректированный показатель OIBDA может быть соотнесен с нашими консолидированными отчетами о прибылях и убытках следующим образом:

Группа (млрд руб.)	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная прибыль	27,6	23,0	26,8	27,6	32,8
Плюс: износ и амортизация	20,0	19,6	25,3	26,3	26,5
Убыток от обесценения внеоборотных активов	1,1	2,6	-	-	-
Скорректированная OIBDA	48,8	45,2	52,1	53,9	59,3

Россия (млрд руб.)	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная прибыль	28,8	25,6	26,8	27,7	32,1
Плюс: износ и амортизация	17,8	17,5	22,8	23,4	23,4
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	0,6	-	-	-
Скорректированная OIBDA	46,6	43,7	49,6	51,1	55,5

Украина (млрд руб.)	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная прибыль	1,2	1,5	1,2	1,8	2,0
Плюс: износ и амортизация	1,6	1,5	2,0	2,3	2,4
OIBDA	2,8	3,0	3,2	4,1	4,4

Армения (млн руб.)	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная прибыль	337	271	183	150	370
Плюс: износ и амортизация	558	584	589	670	637
OIBDA	894	856	772	821	1,006

Туркменистан (млн руб.)	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционный убыток	(1 172)	(2 412)	(136)	(142)	(72)
Плюс: износ и амортизация	188	37	-	-	-
Убыток от обесценения внеоборотных активов	1 146	2 057	-	-	-
Скорректированная OIBDA	163	(317)	(136)	(142)	(72)

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

Группа	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная маржа	24,1%	19,6%	24,8%	24,1%	25,7%
Плюс: износ и амортизация	17,5%	16,8%	23,5%	23,0%	20,7%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	1,0%	2,3%	-	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	42,6%	38,7%	48,3%	47,1%	46,3%

Россия	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная маржа	27,1%	23,3%	26,5%	26,1%	27,0%
Плюс: износ и амортизация	16,7%	16,0%	22,6%	22,0%	19,7%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	0,5%	-	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	43,8%	39,8%	49,1%	48,0%	46,6%

Украина	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная маржа	18,5%	22,1%	20,1%	23,8%	24,5%
Плюс: износ и амортизация	22,9%	21,5%	32,6%	31,1%	30,5%
Маржа OIBDA	41,4%	43,7%	52,8%	54,9%	54,9%

Армения	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная маржа	17,8%	15,5%	11,4%	8,2%	18,2%
Плюс: износ и амортизация	29,5%	33,3%	36,5%	36,7%	31,2%
Маржа OIBDA	47,2%	48,8%	47,9%	44,9%	49,4%

Туркменистан	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018	3 кв. 2018
Операционная маржа	н/п	н/п	н/п	н/п	н/п

Плюс: износ и амортизация	18,1%	н/п	н/п	н/п	н/п
Убыток от обесценения внеоборотных активов	110,2%	-	-	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	15,7%	н/п	н/п	н/п	н/п



Приложение В

Термины

Общий долг. Общий долг представляет собой краткосрочную и долгосрочную задолженность, исключая обязательства по аренде и расходы на привлечение заемных средств.

Чистый долг. Чистый долг представляет собой общий долг за вычетом денежных средств и их эквивалентов, краткосрочных инвестиций, долгосрочных депозитов, свопов и хеджирующих инструментов.

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокирован на конец периода.



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 30 СЕНТЯБРЯ 2018 и 2017		
(Суммы в млн. рублей)		
	девять месяцев, завершившиеся	
	30 сентября 2018	30 сентября 2017
Чистый (убыток)/прибыль	(6 397)	45 559
Корректировки:		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	78 063	60 294
Финансовые доходы	(3 837)	(4 046)
Финансовые расходы	26 074	19 663
Расход по налогу на прибыль	14 817	12 990
Убыток / (прибыль) от курсовых разниц	2 946	(1 264)
Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	(3 554)	(296)
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(1 769)	(615)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	(2 252)	(2 096)
Убыток от обесценения запасов	2 288	1 537
Резерв по сомнительным долгам	1 937	2 193
Резервы банка	236	-
Изменение в резервах	10 968	10 308
Резерв под обязательство в отношении расследования Комиссии по ценным бумагам и биржам и Министерства Юстиции США	55 752	-
Обесценение долгосрочных активов	-	1 146
Прочие неденежные корректировки	(2 036)	(997)
Изменение операционных активов и обязательств:		
Снижение/(Увеличение) торговой и прочей дебиторской задолженности и активов по договору	1 108	(7 183)
Увеличение банковских депозитов и кредитов выданных	(6 686)	-
(Увеличение)/Снижение товарно-материальных запасов	(11 498)	1 034
Увеличение НДС к возмещению	(1 786)	(1 231)
Снижение авансов выданных и расходов будущих периодов	1 397	1 175
Снижение торговой и прочей кредиторской задолженности, обязательств по договору и прочих краткосрочных обязательств	(14 851)	(9 395)
Увеличение банковских депозитов и обязательств	1 806	-
Дивиденды полученные	2 525	2 436
Платежи по налогу на прибыль	(14 979)	(14 213)
Проценты полученные	7 052	2 157
Уплаченные проценты за вычетом капитализированных процентов	(27 103)	(17 175)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности	110 221	101 981
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение дочерней компании, за вычетом полученных денежных средств	(3 458)	(214)
Приобретение основных средств	(44 660)	(36 229)
Приобретение нематериальных активов (за вычетом приобретения 4G лицензий в Украине)	(10 758)	(12 487)
Затраты на приобретение и выполнение договоров	(3 524)	-
Приобретение 4G лицензий в Украине	(5 527)	-
Покупка Авантаж	(7 559)	-
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	3 924	3 387
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(16 389)	(42 419)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	34 503	19 899
Финансовые вложения в зависимые компании	(3 871)	(695)
Поступления по контрактам SWAP	6 001	-
Чистые отток денежных средств по инвестиционной деятельности	(51 318)	(68 758)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Денежные потоки от операций под общим контролем	(6 872)	-
Погашение кредитов и займов	(19 106)	(30 506)
Привлечение кредитов и займов	95 000	20 136
Погашение облигационных займов	(17 225)	(642)
Поступления от выпуска облигационных займов	27 550	20 000
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(39)	(29)
Погашение основной суммы обязательства по финансовой аренде	(9 483)	(685)
Выплата дивидендов	(45 244)	(22 914)
Денежный поток по гарантийному соглашению в рамках хеджирования долга	(981)	(1 766)
Выкуп собственных акций	(14 583)	(11 156)
Прочие финансовые потоки	121	(8)
Чистый приток(отток) денежных средств по финансовой деятельности	9 138	(27 570)
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	2 517	(693)
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	70 558	4 960
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА	30 586	18 470
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА	101 144	23 430



MTC

Ты знаешь, что можешь!

3 квартал 2018 года

Финансовые и операционные результаты