

# **TELE2 РОССИЯ:**

## **итоги 2008 года и планы на 2009**

**Донна Корднер,**  
Президент «TELE2 Россия»

**Юрий Домбровский,**  
Председатель правления «TELE2 Россия»

Москва,  
12 февраля 2009



# «TELE2 РОССИЯ» 2008

- ↗ **10 422 000 абонентов в 17 регионах России** (по данным на 31 декабря 2008 года)
- ↗ Единственная услуга – мобильная телефония на собственной инфраструктуре. Рыночная стратегия – простые в использовании, качественные услуги сотовой связи по низким ценам
- ↗ **18 новых GSM-сетей** будут запущены в 2009-2010.

В 2009 году для новых 17 лицензий ОРЕХ оценивается в 65-90 миллионов долларов и САРЕХ – в 142-167 миллионов долларов

- ↗ TELE2 является оператором №1 в **4 регионах** и №2 – еще в **7 регионах** (по данным AC&M research на декабрь 2008 года)
- ↗ **Более 61 миллиона человек проживает на территории 35 регионов, в которых у TELE2 есть лицензии.**



■ Регионы присутствия TELE2

■ Регионы, в который готовится запуск  
TELE2 в 2008-2010 гг.

■ Роуминговая зона TELE2 \*



\* Роуминг не предоставляется в следующих регионах России: Чукотский АО, Еврейская АО, Иркутская и Магаданская области, Камчатский и Забайкальский края, Республики Бурятия и Саха (Якутия).

# ЗНАЧИМЫЕ СОБЫТИЯ 2008 ГОДА

- ↗ Приобретение сети сотовой связи в Республике Адыгея  
(Февраль – апрель 2008)
- ↗ 10 миллионов абонентов – новая веха  
(Октябрь 2008)
- ↗ Приобретение сети сотовой связи «Цифровая экспансия»  
(Калининградская область)  
(27 ноября 2008)
- ↗ Запуск сети в Краснодарском крае  
(28 ноября 2008 года)



**TELE2**

# КРАСНОДАР: ПЕРВЫЙ ЗАПУСК С МАЯ 2007 ГОДА



раздник TELE2

TELE2

## **«TELE2 РОССИЯ»: ИТОГИ 2008 ГОДА (SEK)**

- ↗ Прирост абонентской базы – 1 858 000 (2 541 000 – in Y2007) человек
- ↗ Операционная выручка – 6 867 миллиона шведских крон (4 837 миллиона шведских крон – в 2007)
- ↗ EBITDA – 2 368 миллиона шведских крон (1 526 миллиона шведских крон в 2007)
- ↗ CAPEX – 1 699 миллиона шведских крон (1 537 миллиона шведских крон в 2007)
- ↗ Абонентская база – 10 422 000 (8 560 000 – в 2007)

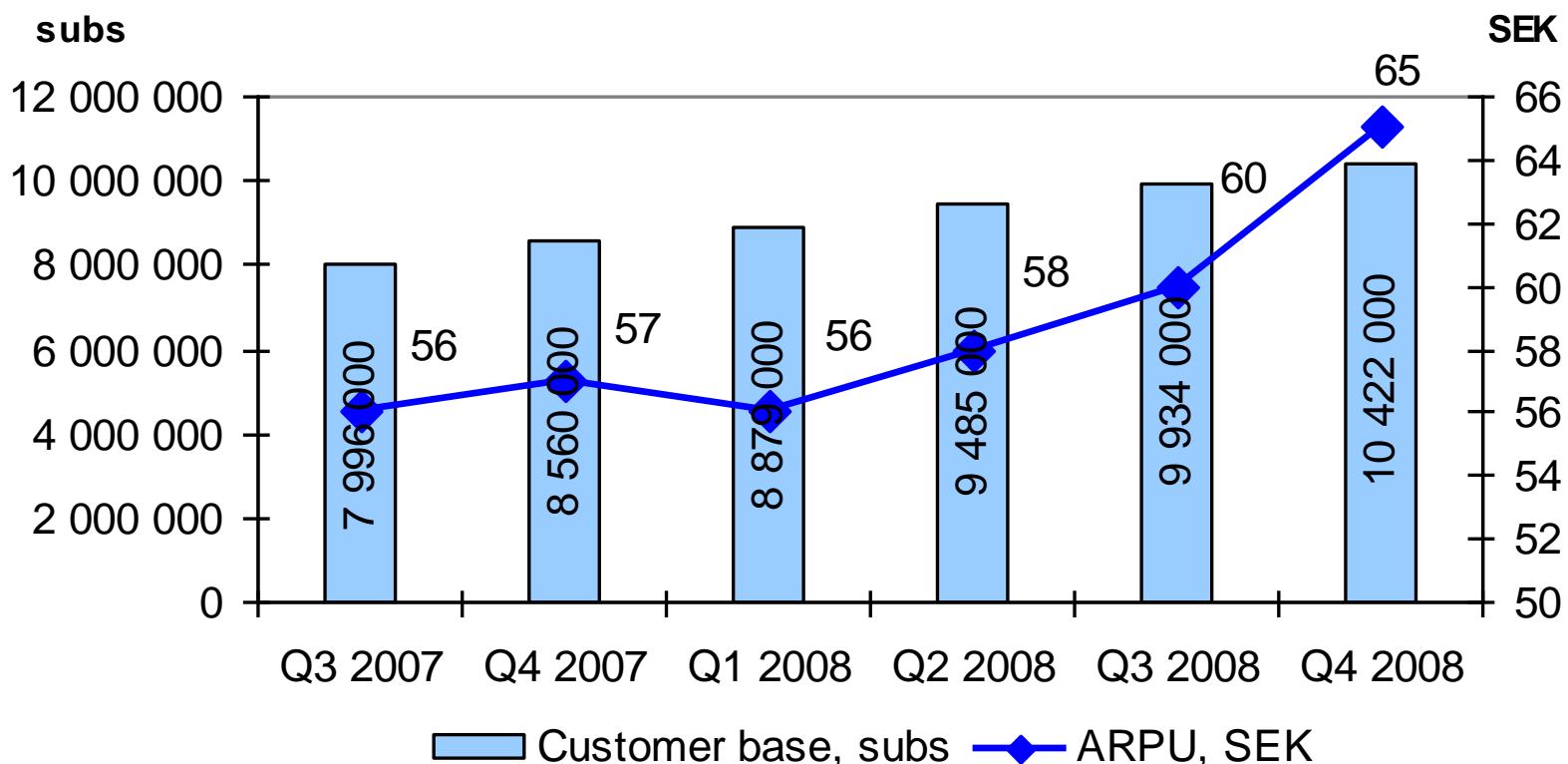


# **«TELE2 РОССИЯ»: ИТОГИ 2008 ГОДА (RUR)**

- ↗ Прирост абонентской базы – 1 858 000 (2 541 000 – в 2007) человек
- ↗ Операционная выручка – 25 773 миллиона рублей (18 262 миллиона рублей – в 2007)
- ↗ EBITDA – 8 956 миллиона рублей (5 793 миллиона рублей в 2007)
- ↗ CAPEX – 6 584 миллиона рублей (5 820 миллиона рублей в 2007)
- ↗ Абонентская база – 10 422 000 (8 560 000 – в 2007) человек

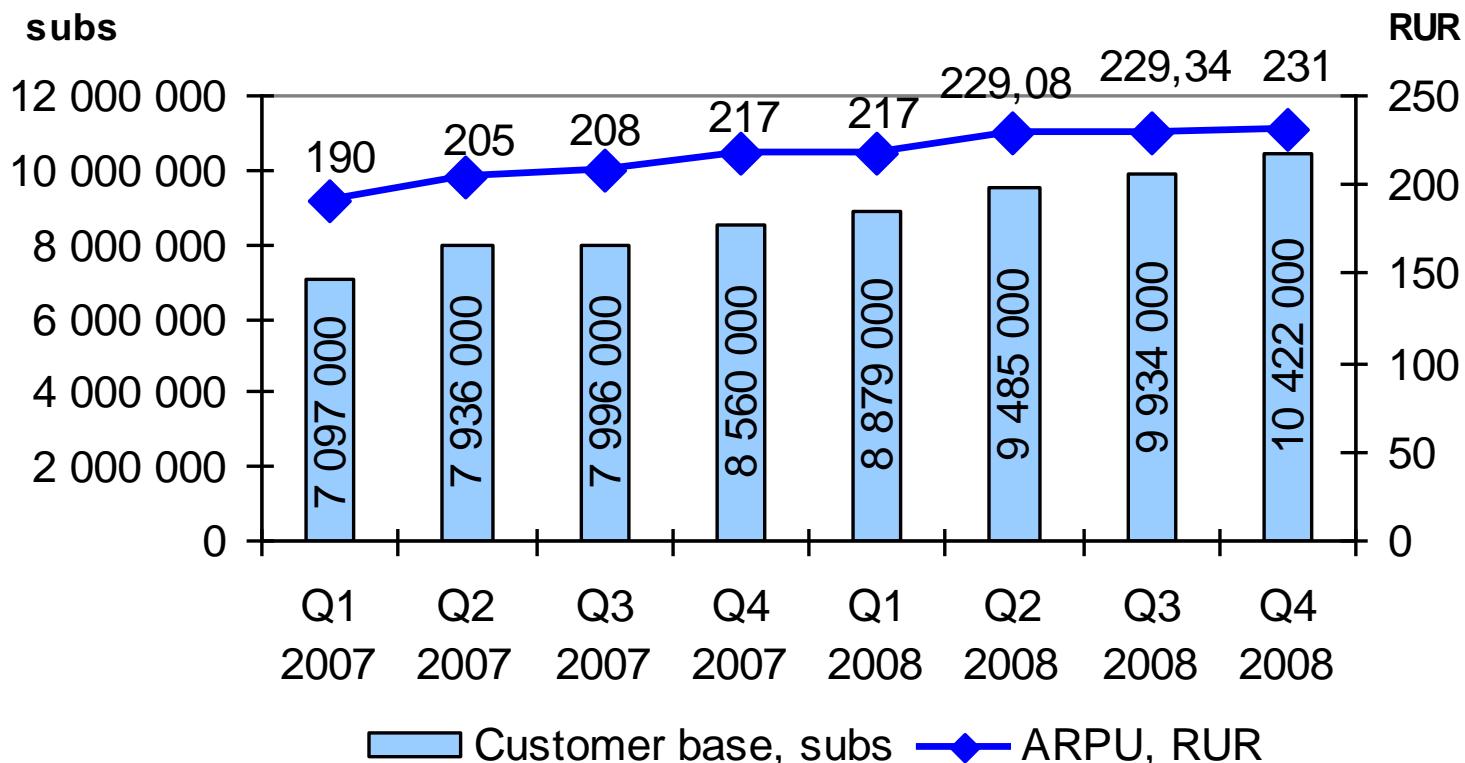


# ЗНАЧИМЫЙ ARPU В СОЧЕТАНИИ С РОСТОМ АБОНЕНТСКОЙ БАЗЫ (SEK)



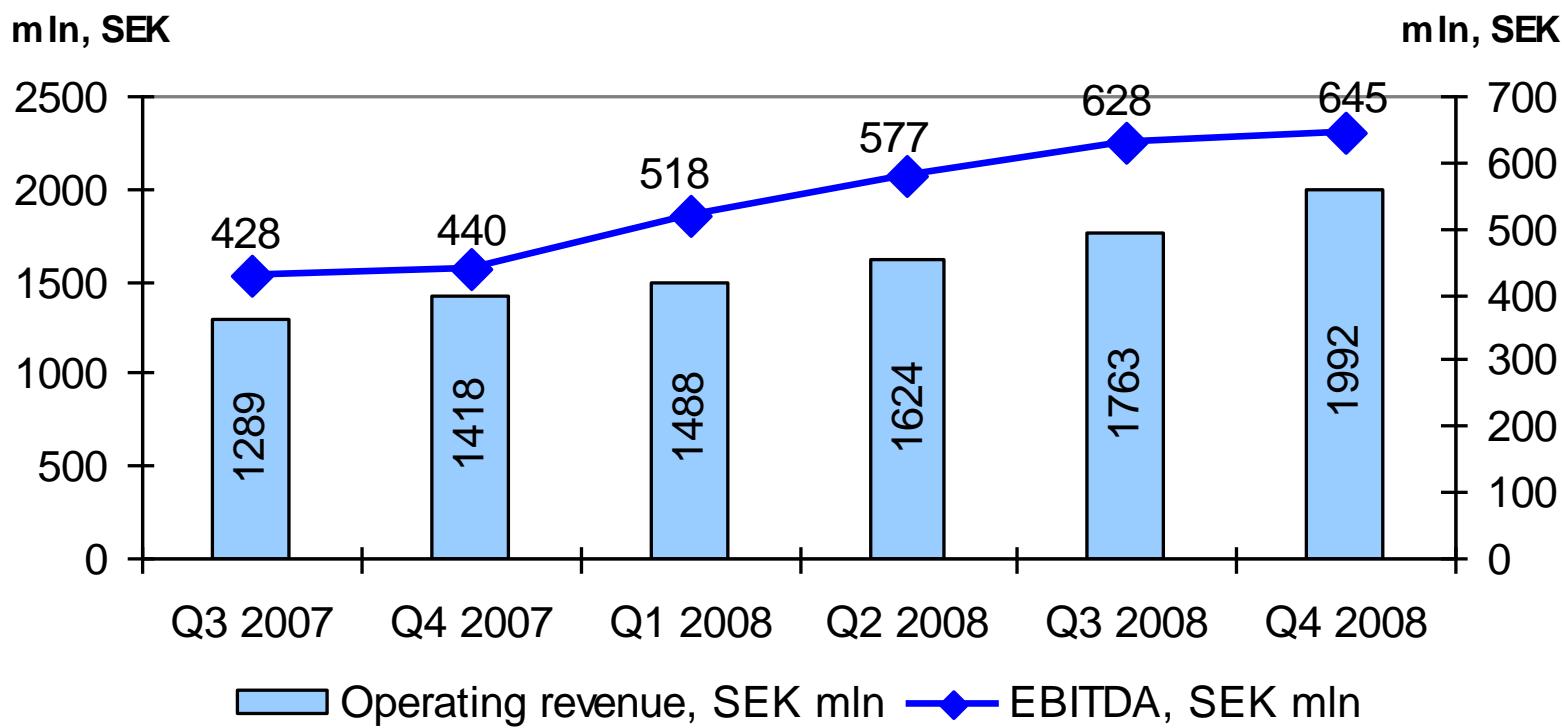
TELE2

# ЗНАЧИМЫЙ ARPU В СОЧЕТАНИИ С РОСТОМ АБОНЕНТСКОЙ БАЗЫ (RUR)



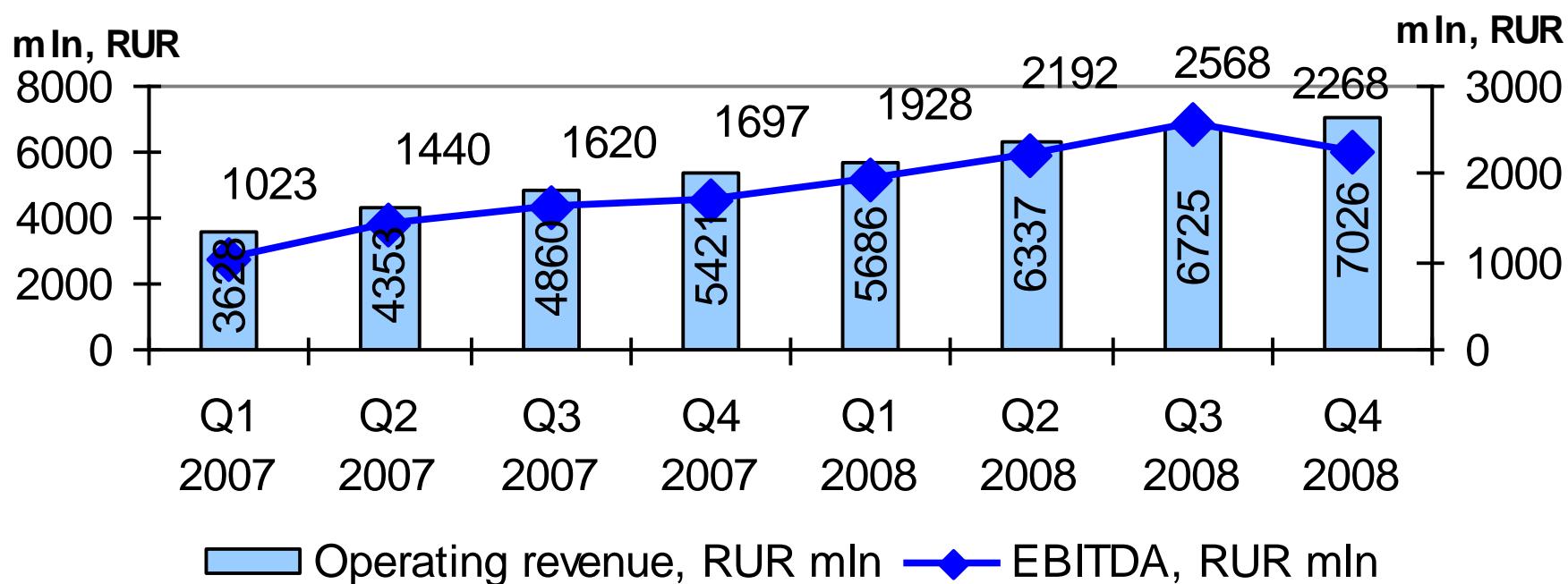
TELE2

# РОСТ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ (SEK)



TELE2

# РОСТ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ (RUR)



TELE2

## **«TELE2 РОССИЯ»: ИТОГИ 4 КВАРТАЛА (SEK)**

- ↗ Прирост абонентской базы – 484 000 (554 000 – Q4 2007) человек
- ↗ Операционная выручка – 1 992 миллиона шведских крон (1 418 миллиона шведских крон в Q4 2007)
- ↗ EBITDA – 645 миллиона шведских крон (440 миллионов шведских крон в Q4 2007)
- ↗ ARPU – 65 шведских крон (57 шведских крон в Q4 2007)



## **«TELE2 РОССИЯ»: ИТОГИ 4 КВАРТАЛА (RUR)**

- ↗ Прирост абонентской базы – 484 000 (554 000 – Q4 2007) человек
- ↗ Операционная выручка – 7 026 миллиона рублей (5 421 миллиона рублей в Q4 2007)
- ↗ EBITDA – 2 268 миллиона рублей (1 697 миллиона рублей в Q4 2007)
- ↗ ARPU – 231 рубль (217 рублей в Q4 2007)



# **ДОЛЯ БИЗНЕСА «TELE2 РОССИЯ» В ГРУППЕ TELE2 В 2008**

## **АБОНЕНТСКАЯ БАЗА**

Абонентская база «TELE2 Россия» превышает **54%** от количества абонентов в сегменте мобильной связи TELE2 АВ

## **ОПЕРАЦИОННАЯ ВЫРУЧКА**

Операционная выручка «TELE2 Россия» составляет порядка **28%** от операционной выручки от мобильных операций TELE2 АВ



# КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ УСПЕХА

- ↗ **СТРАТЕГИЯ НИЗКИХ ЦЕН.** Мы мобильный дискаунтер, и этот подход близок российским потребителям
- ↗ **РАСШИРЕНИЕ И РАЗВИТИЕ СЕТИ.** На национальном (новые лицензии и приобретения) и локальном (быстрый рост покрытия сети)
- ↗ **ЯРКАЯ И ПРОВОКАЦИОННАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ КОММУНИКАЦИЯ.** Приводит к высокой узнаваемости бренда и более экономному продвижению
- ↗ **ВЫСОКОКЛАССНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ АБОНЕНТОВ.** Мы №1 по обслуживанию.
- ↗ **КОМАНДА.** У нас очень профессиональная команда на центральном и локальном уровне.



# ПЕРСПЕКТИВЫ НОВЫХ РЕГИОНОВ

## ТАЙМИНГ:

До 12 из 18 новых регионов будут запущены в 2009.

## ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

- **Точка безубыточности** – в течение трех лет после коммерческого запуска.
- В долгосрочной перспективе **доля рынка** не должна существенно отличаться от существующей доли рынка «TELE2 Россия»



# «TELE2 РОССИЯ»: СТРАТЕГИЯ СОТОВОГО ДИСКАУНТЕРА

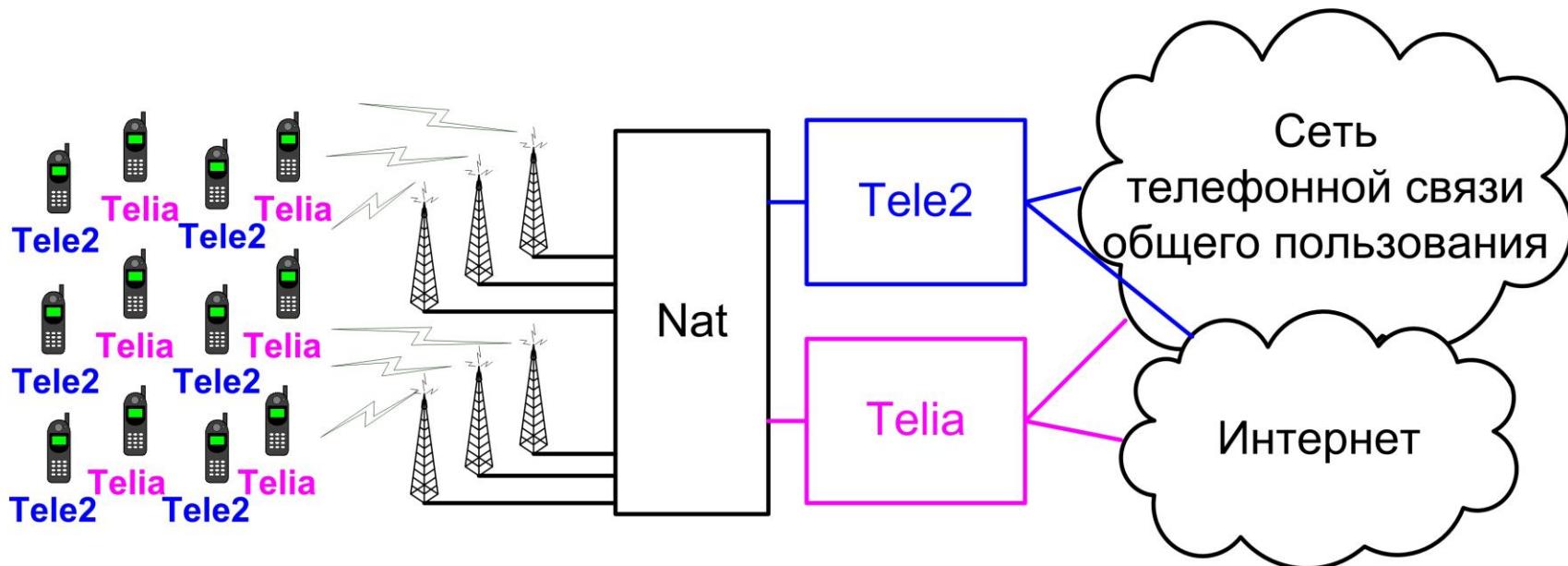
- ↗ Позиция долгосрочного инвестора
- ↗ Сотовый оператор – дискаунтер, предлагающий качественную связь и лучшее абонентское обслуживание. Среди абонентов TELE2 много представителей социально незащищенных слоев населения: студенты, пенсионеры, бюджетники
- ↗ Эффективная бизнес-модель, которая позволяет предлагать низкие цены при поддержании прибыльности операций
- ↗ Сохранение прежнего объема инвестиций в разворачивание сети, несмотря на финансовый кризис, планируется запуск сетей в 18 регионах
- ↗ Опыт разворачивания сети стандарта 3G, в том числе с использованием моделей MVNO и network sharing (см. следующий слайд), в Европе и желание оказывать эту услугу в России



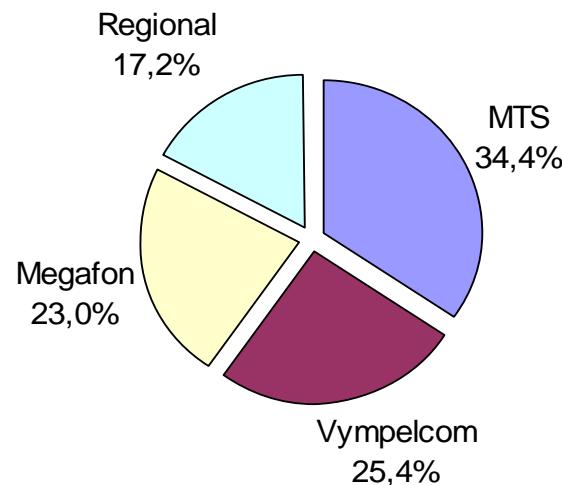
# TELE2: ОПЫТ СОВМЕСТНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СЕТИ 3G В ШВЕЦИИ

В декабре 2000 года TELE2 выиграла одну из лицензий 3G в Швеции, обойдя Telia – крупнейшего шведского оператора. Однако вскоре конкуренты создали на паритетных началах совместное предприятие Nat (“Svenska UMTS-nat”), которому и была передана эта лицензия.

Обе стороны инвестировали в строительство общегосударственной сети, которую теперь эксплуатирует Nat, а TELE2 и Telia обслуживаются в ней как **MVNO**.



# ДОЛЯ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ (Q4 2008)



↗ Согласно данным исследования ComNews Research (июнь 2008), присутствие региональных операторов, таких, как TELE2, стимулирует конкуренцию и существенно снижает цены на услуги связи, в том числе операторами Большой тройки

Региональные операторы	Абонентов, млн.
<b>TELE2</b>	10,4
<b>Уралсвязьинформ</b>	5,7
<b>Сибирьтелефон</b>	4,9
<b>СМАРТС</b> (Поволжье)	3,5
<b>НСС</b> (Поволжье)	2,5
<b>Екатеринбург-2000</b>	1,5
<b>НТК</b> (Владивосток)	1,2



# ПОЗИТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РЕГУЛИРОВАНИИ

- ↗ В отрасли предстоят изменения в таких важных сферах регулирования как распределение и использование РЧ спектра, лицензирование, порядок построения сетей электросвязи, их ввода в эксплуатацию и пропуска трафика.
- ↗ Первые предложения от рабочих групп, в которые входят специалисты крупнейших участников рынка под руководством Заместителя Министра связи Н.С.Мардера, опубликованы на сайте Ассоциации документальной электросвязи [www.rans.ru](http://www.rans.ru).
- ↗ В конце 2008 года издан приказ о лицензировании MVNO.



**Спасибо за внимание!**



# **TELE2 РОССИЯ:**

## **итоги 2008 года и планы на 2009**

**Донна Корднер,**  
Президент «TELE2 Россия»

**Юрий Домбровский,**  
Председатель правления «TELE2 Россия»

Москва,  
12 февраля 2009

