



**МИНИСТЕРСТВО
ИНФОРМАЦИОННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ
И СВЯЗИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
(Мининформсвязи России)**

ул. Тверская, 7, Москва, 125375

Справочная: 771-81-00
по документам: 771-81-21

Факс: 771-87-18

Телетайп: 114158 MSRF RU

E-mail: office@minsvyaz.ru

Сайт: www.minsvyaz.ru

Руководителям организаций
по списку

08.05.2007 № П16-3-54-1430

на № _____

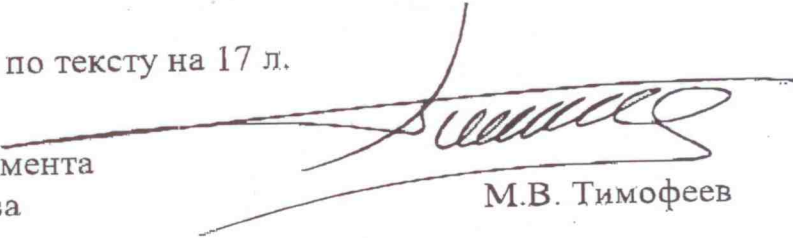
Сообщаем Вам, что в период 29-30 мая с.г. в гостинице «Балчуг Кемпински» состоится выставка португальских информационных технологий, которая пройдет в г. Москве в рамках визита премьер-министра Португалии в Россию.

В указанном мероприятии примут участие ведущие португальские компании, работающие в сфере информационных технологий (список и краткая информация о компаниях прилагаются).

В случае Вашей заинтересованности просим Вас в срок до 17 мая с.г. сообщить в Департамент международного сотрудничества Мининформсвязи России об участии представителей Вашей организации в вышеупомянутой выставке.

Приложение: упомянутое по тексту на 17 л.

Заместитель директора Департамента
международного сотрудничества


М.В. Тимофеев

Калинина
771-89-14

AMBISIG

www.ambisig.pt

Контактное лицо: Вашку Феррейра, Жорже Феррейра
Эл. почта: vferreira@ambisig.pt, jferreira@ambisig.pt
Тел.: +351 21 392 06 79

Вид деятельности компании:

Компания AMBISIG располагает командой молодых специалистов-профессионалов и технических средствами, необходимыми для разработки проектов SIG. Геоинформационные системы SIG являются незаменимым инструментом, обеспечивающим высокую динамику рынка Новых Технологий. Система качества компании AMBISIG сертифицирована в соответствии с нормами ИСО 9001:2000 и лицензирована для ведения деятельности в области картографии.

Оказываемые услуги:

- Создание методологий для приобретения, анализа и оценки информации на уровне регионального и городского планирования, систематизации географической информации различных тематик на местном, региональном и национальном уровнях;
- Разработка индивидуализированных приложений, для управления, поддержки и использования географической информации;
- Установка и наладка программного обеспечения SIG на оборудовании клиента;
- Техническая поддержка, гарантирующая продолжительное и безупречное функционирование всех проектов;
- Обучение пользователей.

Предполагаемые партнеры:

Компания ищет российских партнеров по следующим видам деятельности:

- SIG (геоинформационные системы);
- системы общего и местного муниципального управления, а также
- российских разработчиков систем «умный дом», которых интересуют системы контроля за поливом путем передачи данных через RDS.

ATX SOFTWARE

www.atxsoftware.com

Контактное лицо: Луиш Филипе Андраде - руководитель
Карлуш Машаду - администратор
Эл. почта: luis.andrade@atxsoftware.com
Тел.: +351 210 120 500

Вид деятельности компании

ATX Software работает в трех видах деятельности:

- * Как поставщик услуг ("Service Provider")
ATX Software предлагает решения для организаций, которые хотели бы создать новые или адаптировать существующие системы для развёртывания бизнеса в сети Интернет.
- * Как поставщик технологий на условиях франчайзинга ("Technology Franchiser")
ATX Software сотрудничает с компаниями, которые хотели бы расширить спектр предлагаемых ими услуг путем включения наших технологий в свое портфолио;
- * Как поставщик технологий ("Technology Provider")
ATX Software сотрудничает с компаниями, желающими завершить платформы, которые являются частью их предложения для разработки систем, включающих методологию и инструменты, направленные на поддержку самых высоких уровней бизнес-моделей.

Мы также хотели бы представить программу Forms2Net, позволяющую компаниям переносить свои приложения с платформы Oracle Forms на эквивалент, присутствующий в Microsoft .NET

Предполагаемые партнеры:

Компанию интересуют установление партнерских взаимоотношений с российскими фирмами, обладающими высокими технологическим и финансовым потенциалом, ведущих деятельность, предпочтительно, в сферах финансов, промышленного и муниципального управления, которые могли бы включить предлагаемые ATX Software услуги в спектр услуг, оказываемых ими или их партнерами.

Партнеры: разработчики программного обеспечения для банковской сферы, сферы телекоммуникаций и государственного управления.

Конечный потребитель предлагаемой ATX Software продукции: Банки, телекоммуникационные сети и федеральные агентства.

EDIGMA

www.edigma.com

Контактное лицо: Мигел Пейшоту де Оливейра

Эл. почта: moliveira@edigma.com

Тел.: +351 253 265 506

Вид деятельности компании

EDIGMA.COM – молодая компания, которая в качестве отличительной черты архитектуры своих цифровых сетей (DNA) определяет ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬ И МАРКЕТИНГ.

EDIGMA.COM – разработчик программного обеспечения, интернет-программ, интернет-услуг, веб-сайтов и порталов, интерактивных решений. Среди клиентов компании такие лидеры рынка коммуникаций как Vodafone, SAP, Portugal Telecom, Optimus Publico.

Система DISPLAY@ INTERACTIVE WINDOW была представлена миру в 2005 году в Мадриде, Испания. Эта удивительная технология симулирует отображение компьютерных интерфейсов в Milopity Report, на 50 лет опережая предсказанную Стивеном Спилбергом реальность.

DISPLAY@ INTERACTIVE WINDOW – это прозрачный голографический интерактивный дисплей, позволяющий проецировать изображения с компьютера на 100% прозрачное стекло. Стекло, обладающее качествами технологии DISPLAY@ реагирует на любое прикосновение к его поверхности придавая ему и интерактивные свойства. При определенных световых условиях, эта технология, примененная к стеклу, придает ему свойства наподобие трехмерности.

Предполагаемые партнеры:

Предполагаемые партнеры: разработчики мультимедийных контентов, информационных технологий, рекламные агентства.

CRITICAL SOFTWARE

www.criticalsoftware.com

Контактное лицо: Гонсало Куадруш - руководитель

Эл. почта: arosa@criticalsoftware.com, quadros@criticalsoftware.com

Тел.: +351 239 989 100

Вид деятельности компании

Critical Software предлагает решения, услуги и технологии для систем, устойчивость которых имеет критическую важность. Critical Software предлагает клиентам поддержку в различных сегментах рынка: телекоммуникации, государственный сектор, промышленность, авиакосмическая промышленность, оборонная промышленность. Компания была основана в 1998, общее число сотрудников – около 180 человек, офисы компании расположены в Коимбре, Лиссабоне и Порту (Португалия), в Сан Хосе (Калифорния, США) и Саусхэмптон (Великобритания).

Предполагаемые партнеры:

Предполагаемые партнеры: компании, занимающиеся технологиями радаров, передачи данных, симуляцией, которые используют изображения прибрежных районов, полученные со спутника, системные интеграторы, и ISP (Internet service providers). Авиационная промышленность, космическая промышленность, национальная безопасность.

EDISOFT – EMPRESA DE SERVIÇOS E DESENVOLVIMENTO DE SOFTWARE, S.A.

www.edisoft.pt

Контактное лицо: António Rodrigues de Sousa

Эл. почта: barbara.manso@edisoft.pt

Тел.: +351 212 945 994

Вид деятельности компании

Компания EDISOFT, S. A. основанная в 1988 году, – специализированная португальская компания, предлагающая высокотехнологичные решения программного обеспечения и высококачественные услуги консалтинга в области информационных технологий для дизайна, разработки и интеграции критических операций в реальном времени, контроля и коммуникаций компьютерных и разведывательных систем (C4I). Компания является одним из основных поставщиков подобных услуг для национальной оборонной промышленности.

EDISOFT S. A. предлагает полную техническую и технологическую экспертизу в области систем контроля над авиатрафиком, сетевых технологий, систем безопасности информации и интеграции стратегических систем коллективной безопасности, направленных на профессиональный сектор чрезвычайных ситуаций и гражданской безопасности.

EDISOFT S. A. имеет большой опыт в области разработки интегрированных бизнес решений в банковской сфере, сфере гражданских услуг, телекоммуникаций, а также в области международных исследовательских и development проектов в области космической экспертизы.

Предполагаемые партнеры:

Предполагаемые партнеры: РОСБОРОНЭКСПОРТ, РОСКОСМОС, а также компании ИТ, которые ведут деятельность в области следующих программ: спутниковой навигации ("Satellite Navigation Applications"), микропутников (Earth Observation), "Location Based Intelligence" и "Product Lifecycle Maintenance and Support".

InfoPortugal

www.infoportugal.pt

www.ndriveweb.com

Контактное лицо: Паулу Дуарте

Эл. почта: pauloduarte@infoportugal.pt

Тел.: +351 933 961 024

Вид деятельности компании

InfoPortugal разрабатывает технологические решения для мобильной навигации. Компания была основана в 2001 году и разработала самую крупную и самую полную в Португалии базу географических контентов, включающую картографию и объекты по всей территории Португалии. В данный момент компания начала разработку в области цифрового картографирования местности.

В начале 2006 года InfoPortugal представила португальскому рынку программу для частной навигации NDrive, которая было полностью разработана собственными силами компании и быстро распространилась на международном рынке, будучи в настоящее время представленной основными розничными сетями Испании, Италии и Сингапура, а также напрямую моделями OEM в качестве платформы для других систем навигации.

Программа NDrive может функционировать в мобильных телефонах или КПК, преобразуя их в сложные навигационные системы, имеющие доступ к подробным картам местности и соответствующей информации об объектах. Программа характеризуется простотой в использовании, качеством контентов, помимо этого она адаптирована к использованию во время вождения автомобиля путем использования голосовых команд и управления одной рукой.

Система предоставляет возможность быстрого поиска на карте любого адреса или объекта (например, гостиницы, банка, автозаправочной станции). Найдя интересующий объект, пользователь может просмотреть его описание, фотографии (а в случае ресторанов – уровень цен и описание кухни), или же загрузить полные инструкции для быстрого достижения объекта.

Также существует возможность воспользоваться более сложными функциями: такими, как, например, отправка своего местонахождения через SMS сообщение другому пользователю NDrive.

В области мобильной навигации существует лишь ограниченное число компаний, способных разрабатывать решения мирового уровня, в виду сложности обработки очень больших объемов информации системами с ограниченным объемом памяти и скоростью обработки информации. InfoPortugal – единственная компания в данном секторе на всем Перинейском полуострове. Данная программа с самого начала разрабатывалась для мирового рынка и доступна на восьми языках, включая голосовое меню. Основной рынок сбыта данного продукта – Испания.

Предполагаемые партнеры:

Дистрибьюторы мобильных телефонов и программного обеспечения, операторы телефонной связи, автомобильный сектор.

ISA

www.isa.pt
 Контактное лицо: Жорже Сарайва
 Эл. почта: jsaraiva@isa.pt
 Тел.: +351 917 776 161

Вид деятельности компании

ISA — компания глобальной телеметрии, лидер различных секторов рынка, предлагающая инновационные решения в области удаленного управления для различных систем: газо- и нефтепроводы, химическая промышленность, водопроводные и канализационные сети, производственный сектор, экология и строительство.

Более 20 лет опыта в области удаленного мониторинга, систем M2M и SCADA.

Основные области применения:

- Логистика и удаленное управление на уровне резервуаров и оборудования.
- Нефтяная и газовая телеметрия;
- Экологический мониторинг удаленное получение и обработка данных по загрязнению окружающей среды и метеорологии;
- Удаленное наблюдательное и предупредительное управление для водонапорных и канализационных станций, а также станций по переработке сточных вод;
- Удаленная автоматизация и контроль промышленных систем;
- Строительство, интегрированные системы управления строительством, системы «умный дом»

Компания широко известна на мировом рынке и имеет филиалы в Испании и Франции.

Предполагаемые партнеры:

В качестве планов на ближайшее будущее компания определяет встречи с нефтеперерабатывающими компаниями, такими как Лукойл, РОСНЕФТЬ и Газпром. В дальнейшем компания интересуется контактами с компаниями — дистрибьюторами электроэнергии, где она смогла бы представить свою продукцию для сегмента (Smart Metering.)

MobiComp, S.A

www.mobicompr.com
 Контактное лицо: Carlos Oliveira
 Эл. почта: co@mobicompr.com
 Тел.: +351 253 305 250

Вид деятельности компании

MobiComp — провайдер мобильных решений, который создает дополнительную стоимость для операторов мобильной связи и поставщиков услуг путем защиты, распределения и раскрытия мобильного контента.

Наша семья интегрированных продуктов MobileKeep™ позволяет оператором сотовой связи получить максимальную прибыль с сетей 2.5G and 3G путем поставки и поддержки услуг за дополнительную стоимость, которые пользователи находят невероятно полезными и готовы платить за это.

Предполагаемые партнеры:

Компания хотела бы встретиться с российскими фирмами следующего профиля:

- Операторы сотовой связи — услуги VAS Services и маркетинг товаров и данных.
- Интересует участие в переговорах сотрудников операторов связи, ответственных за принятие решений, касающихся запуска и приобретения мобильных услуг по передаче данных.
- Партнеры операторов сотовой связи по внедрению технологий и провайдеры услуг — компании ИТ, чьиими клиентами являются операторы сотовой связи и провайдеры услуг — порталы, Интернет-сообщества ит.д.

MOREDATA

www.moredata.eu
 Контактное лицо: Фернанду Фернандеш
 Эл. почта: fernandez@moredata.eu
 Тел.: +351 213 520 171

Вид деятельности компании

MoreData - Sistemas de Informação — компания, предоставляющая услуги в области разработки информационных систем. Компания была основана в 1982, и в начале своей деятельности веда разработку систем для таможенных служб. На данный момент деятельность MoreData сфокусирована на информационных системах средней и высокой сложности.

На сегодняшний день мы располагаем опытной высокопрофессиональной командой

Мы имеем большой опыт в области различных технологий, однако, в последнее время растет интерес нашей компании в технологиях Java, включая Enterprise Java Beans и Java Server Pages. Благодаря этому клиенты MoreData с легкостью могут устанавливать и создавать системы в основных операционных системах: Unix, Linux, Windows, Mac OS X и IBM Mainframe.

Предполагаемые партнеры:

Компании, занимающиеся консалтингом в области управления, которых интересует расширение своего предложения в области информационных систем управления, а также в области интеграции и развития.

NGNS

www.ngns-is.com
 Контактное лицо: Жоау Педру Матуш
 Эл. почта: joao.matos@ngns-is.com
 Тел.: +351218953080 ou +351 91 9590422

Вид деятельности компании

NGNS — Ingenious Solutions — компания, основанная в 2001 году, занимающаяся разработкой технологических идей, решений и оборудования на основе изучения рынка и спроса с использованием новых концепций и передовых технологий.

NGNS — Ingenious Solutions готова к инвестициям для выхода на новые рынки и с этой целью принимает участие во всех основных европейских мероприятиях, посвященных технологиям.

Описание системы: FOREST FIRE FINDER, разработанной компанией:

FOREST FIRE FINDER — разработанная и запатентованная в Португалии надежная автоматическая система для определения и отслеживания лесных пожаров, которая может функционировать без человеческого наблюдения.

Система была разработана с целью минимизации вреда от лесных пожаров путем их раннего определения и отслеживания.

Она также может использоваться для определения возгораний в промышленных парках, на нефтяных платформах, трубопроводах, и т.д. Система имеет явные финансовые и технические преимущества.

Система F3 - FOREST FIRE FINDER работает через оптическую спектрометрию и состоит из сенсора, процессора и коммуникатора, установленных на вышках, расположенных в лесу. Они производят химический анализ линии горизонта, чтобы выявить возгорания и гарантируют 15 километровый спектр обзора.

Сенсор производит непрерывный атмосферный химический анализ и способен отличать органический дым (горящие деревья) от промышленных видов дыма (фабрики, заводы, и т.п.). Если система определяет органический дым, она посылает на контрольную вышку «предупредительный сигнал» (через SMS, IP, GSM, etc). Оттуда сигнал может быть передан в ближайший пожарный пункт или на ближайшую пожарную машину. Благодаря вмонтированному ориентационному устройству система может указать кратчайший путь до места задымления.

«Предупредительный сигнал» содержит соответствующие координаты возгорания и информацию об атмосферных условиях, таких как направление и скорость ветра, влажность и атмосферное давление, которые получит пожарная команда для увеличения эффективности борьбы с огнем.

СИСТЕМА ИМЕЕТ СЛЕДУЮЩИЕ ОПЦИИ:

- Камера видео наблюдения для более точного отслеживания сигналов и причин возникновения пожара.
- Термо или инфракрасная камера для определения ночных проникновений.
- Возможность рассчитать расстояние между детектором огня и обнаруженным дымом для того, чтобы при помощи одного лишь сенсора, расположенного около аэиута, определить точное местонахождение огня.
- Возможность предсказать распространение огня при помощи существующих теоретических алгоритмов, основываясь на реальных атмосферных условиях с целью облегчения работы пожарной бригаде.

ХАРАКТЕРИСТИКИ

Определение пожара, как только дым достигает угла обзора системы.

Определение производится в течение периода сканирования, равного 5 минутам.

Каждый детектор имеет область охвата более 700км2.

Пожарная сигнализация устанавливается автоматически и предоставляет следующую информацию:

- Азимут огня Fire azimuth
- Изображения пожара в реальном времени
- Метеорологические данные

Предполагаемые партнеры:

Компания хотела бы представить свою систему FFF-Forest Fire Finder, направленную на определение мест возгорания лесных массивов, мест утечки в газо- и нефтепроводах.

Интересуют встречи с российскими компаниями, которых мог бы заинтересовать этот продукт.

OMNISIBERIA

www.omnisiberia.com

Контактное лицо: Мигел Кинташ

Эл. почта: mquintas@omnisiberia.com

Тел.: +351 21 412 3644

Вид деятельности компании

Omnisiberia обладает богатым опытом в области информационных технологий для туристической сферы, который является результатом восьми лет работы в этом секторе рынка. Компания участвует в проектах по разработке высокотехнологичного программного обеспечения, будучи стратегическим партнером компании Lufthansa Systems, в частности, касательно разработки, тестирования и внедрения системы бронирования билетов он-лайн (omnis-online).

Офисы компании расположены в Лиссабоне, Португалия и Мадриде, Испания

Предполагаемые партнеры

Предполагаемые партнеры: компании-разработчики программного обеспечения для туристической сферы, компании связанные с системами оплаты (hardware e software), такими как Банковские технологии ЕПЦ и Compass Plus

TEKEVER

www.tekever.com

Контактное лицо: Педру Синюгаш – руководитель, Рикардо Мендеш
 Эл. почта: pedro.sinogas@tekever.com; ricardo.mendes@tekever.com
 Тел.: +351 213 304 300

Вид деятельности компании

TEKEVER была основана в 2001 с целью создания технологий для EVERNET. Стратегия компании включала продажу инновационных решений на деловой рынок и инвестировать 100% результатов в создание технической платформы evernet-enabled platform и продукции, которая смогла бы сделать эту технологию доступной каждой компании, сообществу и любому человеку.

В 2005 году в компании TEKEVER была произведена реорганизация, в результате чего ориентация компании была перемещена с услуг на продукцию. Причиной такой перемены явилось стремление компании устанавливать партнерские взаимоотношения с крупными компаниями, занимающимися консалтингом и системным интегрированием.

В 2005 году TEKEVER открыла офисы в Северной Америке (Санта Клара, СА), Южной Америке (Сан-Паулу, Бразилия) и Азии (Пекин, Китай).

Предполагаемые партнеры:

- компании по оказанию консалтинговых /ИТ услуг
- Компании/учреждения, ведущие деятельность в области космических и оборонных технологий.
- Компании мобильных телекоммуникаций: коммуникации/энергия, логистика и банкинг

VANTUX

www.vantux.com

Контактное лицо: Руй Телу Машаду
 Эл. почта: rui.machado@vantux.com
 Тел.: +351 21 487 33 00

Вид деятельности компании

Компания ведет деятельность в основном в сфере финансов, основной продукт - Ascribers, - основанное на интернет-технологиях гибкое решение с возможностью настроить любых параметров, обладающее следующими преимуществами:

- Поддержка в торговых точках /складских помещениях
- Управление котировками и предложениями
- Кредитный анализ
- Управление контрактами
- Управление документооборотом
- Определение параметров налогообложения для каждого финансового продукта
- Управление хранилищем
- Выписка счетов
- Взимание кредитов
- Поддержка управлению финансовыми рисками
- Multi-money, Multi-language, Multi-accountancy и Multi-reporting регулирующим органам

Perfil de entidades a reunir em Moscovo:

Компания ищет деловых партнеров из банковской сферы, имеющих интересы в предоставлении и продвижении решений для специального кредитования в области лизинга, аренды и факторинга. Эти партнеры должны хорошо знать банковский сектор, а также обладать возможностью в области внедрения систем. Мы также хотели бы иметь возможность предоставить наше решение некоторым местным финансовым организациям, в частности организациям, занимающимся лизингом и потребительскими кредитами.

SGCAR TELECOM

www.sgcarscom.pt e www.artelecom.pt
 Контактное лицо: Витор Гонсалеш
 Эл. почта: vitor.goncalves@artelecom.pt
 Тел.: +351 210 301 801

Вид деятельности компании

Деятельность холдинга SGC, посвященная телекоммуникациям, ведется в таких областях как – автомобилестроение, финансы, недвижимость и энергетика. Наиболее широко компания представлена на рынках Португалии, Испании, Бразилии и Аргентины. SGC Telecom начала свою деятельность в 1997 году с проекта цифрового телевидения в Бразилии. В последние годы инвестиции компании были направлены на развитие технологий доступа через радио, на разработку новых решений BWA–Broadband Wireless Access.

В 2001 оборудование и разработанные системы прошли сертификацию в США, а в последствии – в ЕС.

Холдинг SGC осуществляет деятельность в области цифрового ТВ, Видео-конференций, Internet Banda Larga e Telefonía на основе платформ BWA высокой мощности.

В 2004 холдинг выиграл международные тендеры на поставку беспроводных платформ triple-play, интегрированных в цифровые коммуникации, в Литве и Бразилии. Уникальный беспроводной кабель triple-play был разработан компанией на основе возможности развертывания беспроводной инфраструктуры. Преимущество данной сети перед остальными технологиями: широкий диапазон частот (25-30 GHz), высокая скорость покрытия, не требующая подземной прокладки кабеля, симметричная пропускная способность и очень низкая стоимость каждого индивидуального подключения.

В настоящее время SGC Telecom интересуется проведение международной программы по внедрению кабеля triple-play в таких регионах как Греция, Балканский полуостров, СНГ/Россия.

Предполагаемые партнеры:

– Операторы телефонной связи: стационарной (HFC, DTH и Cobre) и мобильной;

– компаний – владельцев ТВ контентов;

– компании, регулирующие телекоммуникационный сектор;

– компании, занимающиеся внедрением систем.

Конкретно, интересуют встречи со следующими российскими организациями: 1. АФК Система (ITC group, МТС, МТУ-интел/Комстар-директ, МГТС, СММ).

2. Связинвест (Ростелеком, Дальсвязь)

3. Группа компаний Альфа (Вымпелком, Экотелеком/Алтимом)

4. Renova Media Enterprises (Moscow CableCom, Teleinform)

5. National Cable Networks (NCN)

6. Корбина Телеком

7. Голден Телеком

8. United Cable Network (UCN)

9- Группа компаний АМТ

10. Отдел Радио, ТВ и спутниковой связи Российского Федерального Министерства Связи.

11. Отдел телекоммуникаций Российского Федерального Министерства Связи.

12. Ассоциация кабельного телевидения России

13. Тройка Капитал Партнерс

14. Russia Partners Management (Siguler Guff & company)

15. Минг Капитал

16. Delta Private Equity Partners

SIBS

www.sibs.pt
 Контактное лицо: Мануэл Кунья
 Эл. почта: manuel.cunha@sibs.pt
 Тел.: +351 217 813 000

Вид деятельности компании

Деятельность компании лежит в области разработки услуг для банковской сферы, в частности, для Португальской Системы Платежей в международном контексте.

Основное для данной области - гарантии эффективности, постоянных инноваций, а также способности, необходимые для качественной разработки услуг.

Предполагаемые партнеры:

Российские банковские ассоциации, организации, организация по оказанию банковских и сопутствующих услуг.

YDREAMS, INFORMÁTICA S.A

www.ydreams.com

Контактное лицо: Мигел Ремедиу, администратор

Эл. почта: miguel.remedio@ydreams.com

Тел.: +34 93 51 34 270 / +34 657 40 80 30

Деятельность компании

YDreams – португальская компания, предлагающая технологические решения, основанная в июне 2000 года специалистами мирового уровня в области ИТ, телекоммуникаций, передачи изображений, геоинформационных систем и управления условиями окружающей среды. Разрабатывает передовые технологии в таких областях, как: «информационная проходка» (data mining) для космической промышленности, интерактивные средства связи, «увеличенная реальность» и игры для мобильных устройств.

Компания разрабатывает продукцию, индивидуальные решения и услуги в 4-х различных областях:

- рекламная деятельность,
- развлечения,
- образование, культура и экология
- качество жизни

Компания сотрудничает с некоторыми крупнейшими мировыми корпорациями для открытия новых рынков. YDreams имеет хорошую репутацию как креативное бюро по использованию технологий как в Португалии, так и на международном рынке: в Голландии, Испании, Великобритании, Германии, Китае, США и Бразилии.

В 2005 году YDreams была отмечена как одна из лучших молодых европейских компаний в области телекоммуникаций.

Презентация «uMagis»

Представляет собой совершенной новый способ проведения презентации. Позволяет менять слайды, лишь подавая знак рукой, без необходимости нажатия кнопок. Элегантный дизайн и простота в использовании делают систему самым ценным средством для проведения презентаций любого типа. Это превосходный инструмент, чтобы произвести впечатление на аудиторию, данный продукт может использоваться как в конференц-залах, так и на различных мероприятиях, в амфитеатрах, аудиториях, на телевидении. Панель управления можно поместить на всеобщее обозрение или в секретном месте, что дает полную свободу проводящему презентацию, и позволяет вовлечь аудиторию в этот увлекательный процесс.

Магическая Книга – еще одна современная технология с простым интерфейсом, позволяющая пользователю листать страницы книги на экране, производя соответствующие движения рукой по воздуху. Магическая Книга оборудована цифровым контентом и датчиками движения. Такая интерактивная панель – идеальная поддержка для различных каталогов, архивов, книг и детской литературы. Возможности ограничиваются лишь воображением.

Предполагаемые партнеры:

Известные бренды, учреждения культуры (музеи, выставочные центры) а также развлекательные центры, использующие лазерные технологии (парки и аттракционы) + сети торгово-развлекательных комплексов.